

Köln, Februar 2019

Für Praxis-Inhaber, die vorausdenken und rechtzeitig handeln wollen:

Hausarzt-Praxis: Das Praxis-Finale aktiv gestalten

- **Praxis-Umsatz:** Alle Potentiale auf der Zielgeraden erschließen
- **Praxis-Wert:** Bewusst pflegen, steigern und sichern
- **Praxis-Abgabe:** Attraktiv in der ersten Startreihe stehen

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Entscheidung zur Niederlassung in eigener Praxis war ein Meilenstein auf Ihrem Lebensweg. Damit verbunden sind große ideelle aber auch ökonomische Werte. Diesen Wert gilt es zu erhalten, zu steigern und - bis zur Praxisübergabe - zu stabilisieren.

Unser Intensiv-Seminar richtet sich an alle Kollegen, die die schlummernden Praxis-Potentiale (EBM/HZV) operativ erschließen und strategisch Ihren Zukunftsweg vorbereiten und aktiv gestalten wollen. Wir haben dieses Intensiv-Seminar ins Leben gerufen, da sich z.B. die früher positiven Wertentwicklungen für hausärztliche Praxen wesentlich verändert haben.

Immer mehr Kollegen werden kurz- und mittelfristig Ihre Praxis abgeben, ohne dass es eine Nachfolge (= Keine Realisation des Praxiswertes!) gibt. Nur attraktive Praxen werden Nachfolgen finden. Das sollte genügend Ansporn sein, sich mit Modellen z.B. eines eigenen fließenden und wertgerechten Praxisübergangs zu beschäftigen.

Wir zeigen Ihnen auf, mit welcher Strategie – mit welchen alltagstauglichen Schritten – Sie eine optimale Ausschöpfung der Potenziale erzielen können.

Ergreifen Sie die Initiative, erkennen Sie die guten Chancen für ein wertgerechtes Praxisfinale

Unsere aktuellen Termine finden Sie auf dem rückseitigen Anmeldeformular

Ich freue mich auf Ihre Teilnahme



Siegfried Kröger

Praxisberater / Geschäftsführender Gesellschafter

P.S.: Nur wer rechtzeitig startet, wird gewinnen können. Ein Start im Jahr der Praxisabgabe ist zu spät!