

Köln, Oktober 2018

HCC-Winter-Workshops* : Oberhausen - Centro / Münster - City / Bielefeld - City

Honorar - Strategie 2019

- **Erfahren Sie mehr über Ihre noch auszuschöpfenden Umsatzpotenziale Ihrer Praxis!**
- **Stellen Sie rechtzeitig die richtigen Honorar-Weichen für 2019!**

Sehr geehrte Damen und Herren,

die aktuellen Honorarverhandlungen zwischen der KBV und dem Spitzenverband der Krankenkassen und auch das Terminservice- und Versorgungsgesetz (TSVG) werden für die Hausärzte keine großen Zuwächse erwarten lassen. Neuregelungen etwa im Kontext mit dem Check up können sogar Umsatzeinbußen zur Folge haben.

Was kann heute schon für 2019 die Lösung sein?
Resignieren, weil das alles eh nicht zu beeinflussen ist?
Oder jetzt erst Recht aktiv handeln und bestehende Praxispotentiale prüfen und nutzen!

Die langjährigen Analysen bei unseren Beratungskunden zeigen, dass in jeder Hausarztpraxis berechnete Umsatzpotenziale auch im KV-System in **Höhe eines ganzen Quartalumsatzes** und mehr (!) liegen und nicht ausgeschöpft werden.

Meine Vertragskunden, die bereits an der hausarztzentrierten Versorgung (HzV) teilnehmen, erreichen Fallwerte von 90 bis 125 Euro und damit Mehrumsätze gegenüber dem KV-System von 30 – 50 Euro pro Fall, wobei dies mit einem absolut vertretbaren Aufwand realisiert werden kann.

Wir zeigen Ihnen auf, mit welcher Strategie – mit welchen alltagstauglichen Schritten – Sie eine optimale Ausschöpfung der Potenziale erzielen können.

Ergreifen Sie die Initiative, erkennen Sie die Chancen für einen deutlich gesteigerten Praxisumsatz – und genießen Sie danach Leckereien vom Weihnachtsmarkt!

Unsere aktuellen Termine finden Sie auf dem rückseitigen Anmeldeformular

Ich freue mich auf Ihre Teilnahme



Siegfried Kröger – Praxisberater

*** ... und unternehmen Sie danach mit Ihrer Familie und/oder Ihrem Praxisteam entspannt einen Bummel über schöne Weihnachtsmärkte oder tätigen Ihre Weihnachtseinkäufe.**